

Vorbereitungshilfe «Positionen und Interessen»

Verhandlungsakteure	Persönlichkeit	Funktion
Bekannte Verhandlungsthemen		
Während den Verhandlungen mögliche neue Themen		

Eigene Positionen	Eigene Interessen

Positionen der Verhandlungspartner	Interessen der Verhandlungspartner

Gemeinsame Interessen	Unterschiedliche auszugleichende Interessen